



LS RETAIL

# LS Retail Inventory Optimizer

## LS Retail Inventory Optimizer

*Оптимизация товарных запасов  
в дистрибьюторских компаниях и розничных сетях*

Оптимизация закупок и складских запасов компании – один из наиболее эффективных путей повышения прибыльности бизнеса. Именно в оптимизации складских запасов и в грамотном планировании закупок предприятия лежат огромные возможности для повышения эффективности работы компании.

Оптимизация складских запасов подразумевает снижение объемов складских запасов за счет правильного планирования закупок. Причем, это одинаково справедливо как для больших складов и распределительных центров, так и для back-office магазина.

Несмотря на отличающиеся бизнес-процессы и разные ERP системы, перед отделами закупок торговых компаний ежедневно стоит ряд более или менее аналогичных задач:

- Сколько я продам в ближайшие несколько дней, недель или месяцев?
- Каковы мои запасы сейчас, и какие они должны быть?
- Сколько у меня невыполненных заказов покупки?
- Сколько мне нужно заказать для магазинов и складов?

LS Retail Inventory Optimizer предназначено как для розничной, так и оптовой торговли. Это мощная система, которая позволяет минимизировать затраты в цепочках поставок, освобождая тем самым оборотные средства компании. Решение работает с системами Microsoft Dynamics AX, NAV и другими системами.

# LS Retail Inventory Optimizer

Inventory Optimizer существенно расширяет функционал Microsoft Dynamics AX с точки зрения оптимизации торговли. Эффективность решения LS Retail Inventory Optimizer на базе Microsoft Dynamics AX особенно ощутима в крупных компаниях, так как высвобождает значительные денежные средства.

Система может быть внедрена в компаниях с произвольной конфигурацией цепочек поставок и интегрируется с любой учетной системой.

Inventory Optimizer производит анализ статистики продаж различных товаров (групп товаров) и автоматически подбирает один из методов прогнозирования, заложенных в системе. При построении прогноза учитываются такие характеристики, как история продаж, страховой запас и уровень сервиса, наличие товара в магазине и у поставщика, особенности заполнения контейнера при доставке, а также время, стоимость и регулярность доставки. Система позволяет пользователям задавать отчеты по исключениям для определения элементов, которые требуют особого внимания, такие как потенциальные отрицательные запасы (дефицит), поздние поставки, ошибки прогнозирования с высокой вероятностью, медленные перевозчики и т.д.

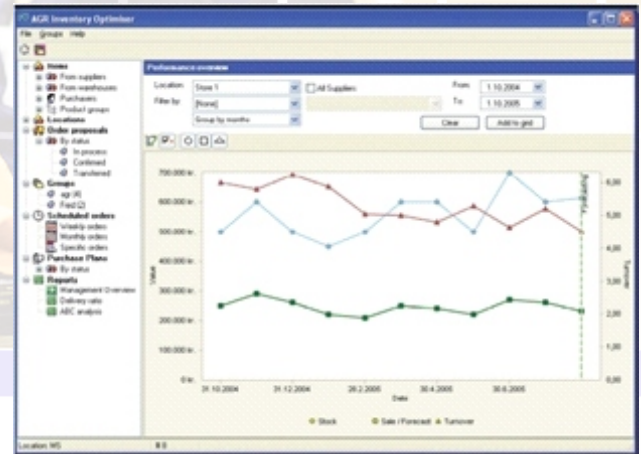
## С помощью Inventory Optimizer компания получает:

- Возможность высвобождения значительных оборотных средств;
- Понижение уровней запасов;
- Сокращение объемов работ (нагрузки) за счет автоматизации;
- Выявление размера дефицита на складах;
- Улучшение представления управленческой информации за счет специализированных отчетов.

## Функционал в рамках системы.

Модуль «Управления исключениями» позволяет пользователям задавать отчеты по исключениям для определения элементов, которые требуют особого внимания, такие как

потенциальные отрицательные запасы (дефицит), поздние поставки, ошибки прогнозирования с высокой вероятностью, медленные перевозчики и т.д.



Двумерный анализ ABC позволяет классифицировать товары по категориям, таким как AA, AC, BA и др. одновременно, основываясь на объеме оборота и проданного количества единиц. Это позволяет пользователям определять приоритетность инвентаризации, и соответственно сосредотачивать свои усилия.

Предложения заказа на основе прогнозирования спроса рассматриваются и утверждаются перед отправкой обратно в ERP-систему. Система автоматически показывает историю продаж, уровень запасов и прогнозы, которые все вместе дают всесторонний обзор прошлых и будущих ситуаций.

Обзор управления (Management overview) позволяет менеджерам оценить выполнение различных факторов в системе инвентаризации. Это может быть рост ценного капитала, оборот или коэффициент оборота. Эти отчеты могут быть просмотрены для получения информации по продукции, группам или складам.

Принудительные заказы позволяют эффективно использовать пространство контейнеров, обеспечивать одинаковый срок хранения в каждом контейнере без нарушения объема, веса и ограничений количества поддонов.

Из истории успеха.

### **Экономия оборотных средств на 24% в «Азбуке Вкуса» с помощью системы LS Retail Inventory Optimizer от компании «Импакт-Софт».**

Компания «Импакт-Софт» осуществила проект для сети супермаркетов «Азбука Вкуса» по внедрению системы LS Retail Inventory Optimizer, которая позволила значительно высвободить оборотные средства компании.

Подразделение «Азбуки Вкуса», занимающееся закупками, анализирует данные о наличии товара в магазине. Компания «Импакт-Софт» совместно с компанией LS Retail предложила «Азбуке Вкуса» современный инструмент - LS Retail Inventory Optimizer, позволяющий оптимизировать товарные запасы. Было принято решение выполнить пилотный проект для сети супермаркетов «Азбука Вкуса» по внедрению системы LS Retail Inventory Optimizer.

На основе полученных результатов пилотного проекта руководство «Азбуки Вкуса» приняло решение незамедлительно выполнить полномасштабный проект по всей номенклатуре товара, по всем складам и по всем магазинам, которых на данный момент насчитывается около 50.

Компания «Импакт-Софт» разработала интерфейс, который позволил связать ERP систему «Азбуки Вкуса» Microsoft Dynamics NAV и LS Retail Inventory Optimizer. Эти системы связаны настолько хорошо, что пользователь не замечает, что работает в разных продуктах. Интерфейс у этих систем един - Microsoft Dynamics NAV. Данные автоматически экспортируются в систему. Предложения системы по заказу организуют заявку на покупку.

# LS Retail Inventory Optimizer

Быстрое внедрение и удобный пользовательский интерфейс.

Специально разработанные технологии внедрения созданы для обеспечения быстрой инсталляции системы. Однажды установленная система является наглядной и удобной для пользователя. Она построена таким образом, что позволяет нетехническим специалистам работать эффективно уже после короткого обучения. LS Retail предлагает проводить специально разработанные тренинги на местах для начинающих пользователей и регулярные форумы для более опытных пользователей по внедрению новых модулей и обновлений.

*"Мы выбрали LS Retail Inventory Optimizer из-за удобства его использования и ограниченное количество действий вручную по сравнению с другим ПО. Понимание того, что предложения заказа могут быть оценены, а история продаж такой влиятельной, была поразительна для нас. Точные заказы могут быть созданы с небольшим усилием. Мы планируем*

*разворачивать систему для всех наших 35 магазинов".*

*Жижс Принс, Менеджер сети поставки, Bouwmaat, Голландия.*

#### **Преимущества лидеров рынка розничной торговли:**

**Увеличение Гибкости** – менеджмент принимает решение о необходимости более полного спектра продуктов и услуг, что расширяет границы магазина. Возможность максимизации продаж магазина повышается путем увеличения выбора для клиента и роста уровня сервиса.



**LS RETAIL**

# LS Retail Inventory Optimizer

**Простота** - Специальные заказы (LS Special Orders) предусматривают снятие запретов для работников сферы обслуживания, уменьшение времени на подготовку и максимально быстрое утверждение их. Повышения уровня сервиса осуществляются через простоту использования процессов и развертывания стандартных инструментов Microsoft.

**Рост продаж с проверенными результатами.**

На данный момент решение LS Retail используется более чем в 60 странах, в 47 000 магазинах, работающих на 111,000 POS-терминалах.

Среди клиентов решения такие компании, как: Adidas, IKEA, Kiddicare UK, Dobbies Garden Centres, Dreams, Rivoli Group, Aswaaq, Alliance Pharmacy, Popular Bookstores, Pizza Hut Belgium, SPAR Belgium, HDC, ABRL Group, Disney Artist Shops, Uninor, Gallo Retail, Inc., Bodycare International, APC Japan, Baltika Group, Cili Pizza, Elie Saab, Wind Italy и многие другие.

*Более подробную информацию о решении LS Retail Inventory Optimiser вы можете узнать, позвонив по телефону +7 (495) 737-33-76. Специалисты компании «Импакт-Софт» с радостью ответят на все ваши вопросы.*



**LS RETAIL**





**Импакт-Софт**

**ЗАО "Импакт-Софт"**  
109147, Москва,  
ул. Б. Андроньевская, 23, офис 301  
Тел./факс: (495) 737-3376,  
E-mail: [info@impactsoft.ru](mailto:info@impactsoft.ru)  
<http://www.impactsoft.ru>